



Peter Heimböckel

ADRESSE

Jasperalle 35
38102 Braunschweig

KONTAKT

M : peter.heimböckel@tecis.de

T : 0049-163-3516783
0049-531-2426618

W : Tecis
werte.coach

» Menschen sollen in meiner Umgebung die Möglichkeit finden, ihre Träume zu verwirklichen um in Würde und Freiheit zu Leben. «



Erfahrung

1991 bis heute

Leitender Vertriebsmitarbeiter – tecis© Finanzdienstleistungen
Aktiengesellschaft – „finanzielle freiheit leben“
Region Niedersachsen vom Standort Braunschweig

Aufgaben

Intelligente-individuelle und inspirierende Finanzplanung für private Haushalte und Unternehmen im Rahmen der betrieblichen Versorgungslösungen.

1 Werte und Kulturbotschafter Botschafter der Marke tecis© sowie Trainer, Coach und Berater für den bundesweiten Vertrieb der tecis© Finanzdienstleistungen Aktiengesellschaft.

Seit 1995: Kinderhilfsprojekt „tecis & friends“. Dauerhaft unterstützen wir damit diverse soziale Projekte für Kinder in Not.

Leistungen und Auszeichnungen

Etablierung der Marke tecis© in der Region Niedersachsen und Bundesweit als Referent.

Aufbau einer Vertriebsmannschaft von über 100 Vertriebspartnerinnen und Partnern.

2002

Bester Branch Manager der tecis© Finanzdienstleistungen Aktiengesellschaft.

2003

Ernennung zum Regional Manager

Bester Regional Manager 2003 der tecis© Finanzdienstleistungen Aktiengesellschaft.

Verleihung des Udo Keller Preises für „Ökonomie und Fairness“
Ehrung für besonderes soziales Engagement und Einsatz.

2005

Ernennung zum Divisional Manager

2010

Ehrung des Lebenswerkes und Ernennung zum 1. Werte und Kultur

Gründer und Inhaber der Peter Heimböckel Consulting
“Die Wertewerkstatt“ www.werte.coach

Aufgaben

Bundesweit gefragter Keynote Speaker im Bereich Motivation Werte und Kultur – Leitsatz und Leitbildentwicklung.
Training, Coaching und Einzelcoachings, Beratung, Seminare und Vorträge.

ADRESSE

Jasperalle 35
38102 Braunschweig

KONTAKT

M : peter.heimböckel@tecis.de
T : 0049-163-3516783
0049-531-2426618
W : Tecis
werte.coach

Weitere Qualifikationen

- Finanzwirt (CoB) College of Business Berlin
- Partnertrainer (tBA) für Telefonmarketing, Verkaufskompetenz, Empfehlungsmarketing.
- Coachtrainer (tBA) für Personalgewinnung, Mitarbeiterbindung und -führung.
- Insights-Coach (tBA) für Insights-Potential Analyse (Insights MDI)
- Akkreditierter INSIGHTS MDI®-Berater (SCHEELEN® AG - 2015) der Insights MDI International (Management Development Instruments)
- Akkreditierter INSIGHTS MDI®-Master Trainer (SCHEELEN® AG - 11.2015)
- Zertifizierter AEC® disc Mastertrainer (AEC® disc 01.02.2018)